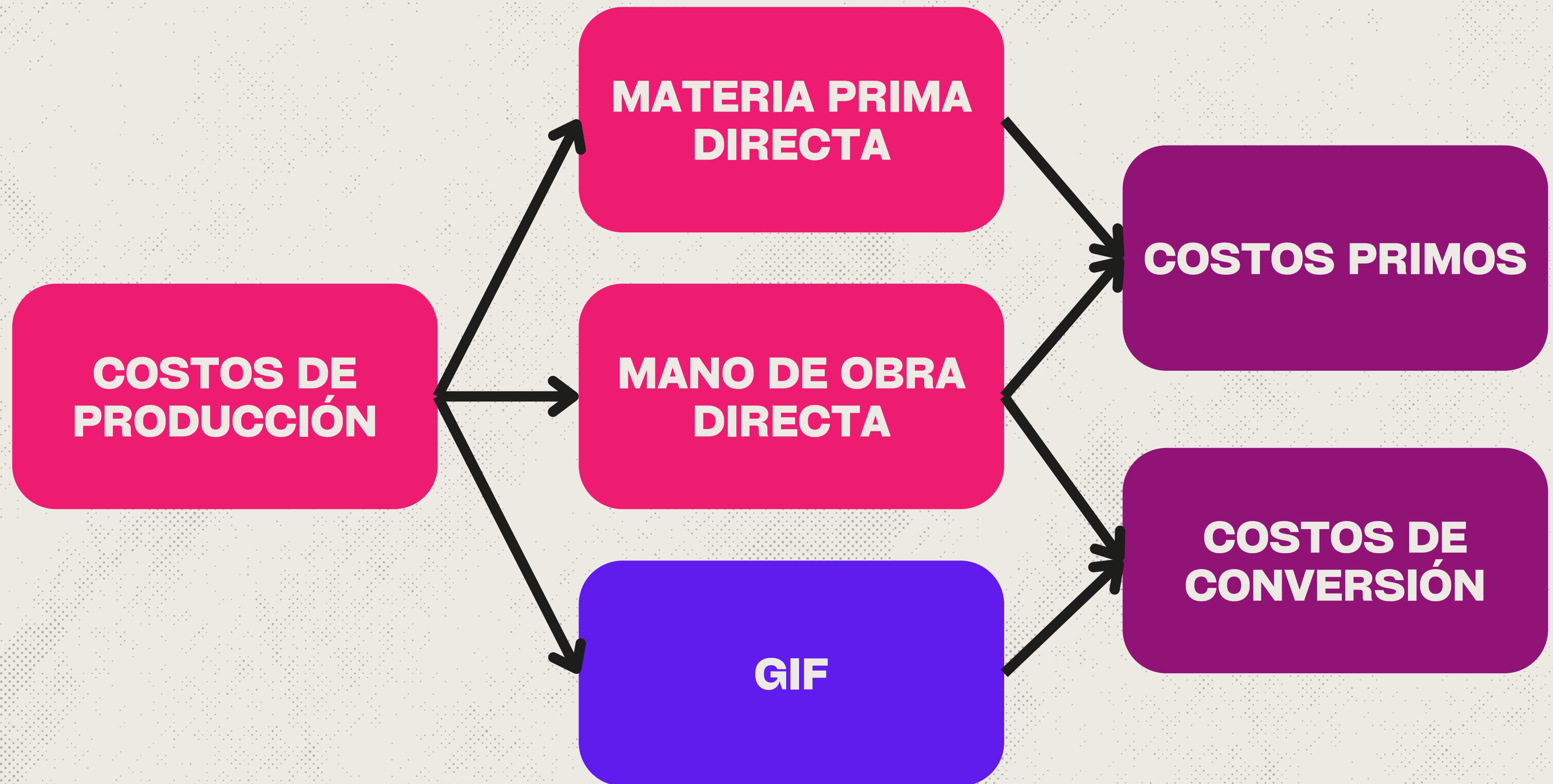


ELEMENTOS DEL COSTO

MG. CESAR JULIAN PACHECO V.





COSTOS

Devengo, desembolso, erogación de cualquier partida que tiene como objetivo la **fabricación de un bien o la prestación de un servicio**. Mano de Obra, Materiales Directos, Costos Indirectos Fijos de Fabricación (También denominados Costos de Producción).

COSTOS



GASTOS

1. Vinculado con la producción de bienes
2. Es indispensable para la generación de ingresos
3. Se genera un retorno del dinero.

1. Vinculados con la parte administrativa
2. No genera un retorno de dinero
3. Indispensables para el funcionamiento de la empresa

COSTO FIJO

Permanecen estables en el tiempo **independiente del nivel de producción**. Alquiler de maquinaria.

COSTOS VARIABLES

Varían o son susceptibles al **nivel de producción**.
(Materiales Directos)

COSTOS DIRECTOS

Fácilmente identificables y que se pueden asignar en la fabricación de un producto).

COSTOS DE PRODUCCIÓN

Materia Prima y Mano de Obra

COSTOS DE VENTAS

El valor pagado por los **productos vendidos**.

COSTOS INDIRECTOS

Estos se aplican de manera general a toda la producción (NIC), la empresa debe hallar la **capacidad normal instalada** (cual es su capacidad normal o máxima de producción). Gerencia de planta o ingeniero de procesos determinan la capacidad. Al final del periodo o mes, contablemente, debemos listar esa cuenta donde hemos registrado todos nuestros CIF (mantenimientos PP&E, depreciaciones, salario gerente de planta, etc.). Luego de computar todas esas partidas dividimos por el total de la capacidad normal instalada y así determinamos el CIF unitario que se aplica a cada unidad producida. Si hay una mayor producción por encima de la normal, se hallan los CIF sobre el total real.

GASTOS FIJOS

Son aquellos que la empresa **debe** cubrir **independiente** de su nivel de productividad. Esenciales para el funcionamiento de la empresa (Salario Gerencia, Contador, Honorarios Abogado, etc.)

GASTOS VARIABLES

Pagos, erogaciones, desembolsos que **no son fáciles de predecir** pero que deben estar cubiertos por la empresa (Prestación de Servicios).

GASTOS OPERACIONAL

Son los que generan **algún tipo de retribución** para la empresa (Marketing > Incremento Ventas, distribución, ventas).

GASTOS NO OPERACIONAL

No garantizan ningún tipo de ingresos pero que deben ser pagados (impuestos).

**GASTOS DE
ADMIN**

Honorarios del Contador Público. Servicios Públicos.

**GASTOS DE
DISTRIB. Y
VENTA**

Comisiones, bonificaciones, etc.

**GASTOS
FINANCIEROS**

Intereses y gastos bancarios.

MUCHAS GRACIAS

MÁS INFORMACIÓN

www.profesioncontable.com

cesarjulianp@gmail.com

321 800 5164